

5 быстрых побед за час

Открой Claude. Возьми реальную задачу из своего бизнеса. За один час получишь 5 конкретных результатов, каждый стоит как день работы сотрудника. Готовые промпты — копируй и вставляй.



Денис Леушин

Курс «Внедрение ИИ в бизнес» · @denpleada

КАК ПОЛЬЗОВАТЬСЯ

Это не инструкция, это рецепт

Открой Claude (можно claude.ai или приложение). Возьми **один реальный документ** из своего бизнеса — отзыв, бриф, таблицу, чат. Скопируй его в Claude вместе с нужным промптом ниже. Получишь готовый результат за 5-15 минут.

5 побед × ~12 минут = 1 час. После этого ты уже знаешь, как использовать ИИ в своём бизнесе.

БЫСТРЫЙ СТАРТ Любую из 5 побед быстрее всего получить в **Cursor** — визуальный IDE с Free-планом, ставится за 2 минуты. Когда логика в голове — выбираешь рабочий инструмент: Codex / Claude Code / Antigravity (см. PDF #16).

01 Разбор отзыва клиента

5 минут

Скопируй последний негативный отзыв клиента (Yandex, 2GIS, Telegram). Узнай, что на самом деле он имел в виду и что в твоей коммуникации сломалось.

ПРОМПТ ДЛЯ CLAUDE

Ниже — отзыв клиента о моём бизнесе. Разбери:

- 1) Что клиент на самом деле имел в виду (между строк)
- 2) Какая реальная проблема стоит за словами
- 3) Что в нашей коммуникации не сработало
- 4) Какие 3 шага я должен сделать прямо сейчас, чтобы это не повторилось

ОТЗЫВ:

[вставь сюда]

Результат: 4-блочный анализ + 3 точечных действия. То, что РОП обычно даёт за час разбора.

02 Перепиши бриф так, чтобы клиент сам себя продал

10 минут

Возьми один из своих стандартных брифов клиенту (договор, КП, описание услуги). Claude перепишет его в стиле «клиент читает и понимает зачем он нужен».

ПРОМПТ ДЛЯ CLAUDE

Ты — лучший копирайтер в B2B-продажах.

Ниже — мой бриф клиенту. Перепиши его так, чтобы:

- 1) Клиент сам видел в каждом блоке свою выгоду
- 2) Не было «корпоративного русского»
- 3) Каждое действие клиента было очевидно
- 4) В конце был один следующий шаг

Тон — деловой, без воды. Длина — не больше моего исходного текста.

БРИФ:

[вставь сюда]

Результат: новый бриф, который повышает конверсию в следующий шаг. Готов к отправке.

03 Найди 3 точки роста в своей воронке

15 минут

Опиши голосом или текстом свою воронку (5-10 фраз). Claude найдёт три места, где ты теряешь больше всего денег.

ПРОМПТ ДЛЯ CLAUDE

Ты — маркетолог-стратег с опытом 15+ лет.

Ниже — описание моей текущей воронки продаж. Найди:

- 1) 3 узких места, где я теряю больше всего денег
- 2) Почему именно там (с твоей точки зрения)
- 3) 1 конкретный эксперимент на каждое место — что попробовать на следующей неделе

ВОРОНКА:

[опиши: канал трафика → лид-форма → разговор → встреча → договор. Цифры конверсии если знаешь.]

Результат: 3 гипотезы для роста + конкретные эксперименты. Без маркетингового агентства.

04 Топ-3 утечки денег в твоей таблице расходов

15 минут

Скопируй последний месяц расходов компании (CSV, Excel, скрин из банка). Claude покажет, где деньги уходят впустую.

ПРОМПТ ДЛЯ CLAUDE

Ты — финансовый директор с опытом малого и среднего бизнеса в РФ.

Ниже — мои расходы за месяц. Проанализируй:

- 1) Топ-3 категории, где деньги тратятся неоптимально
- 2) Что выглядит подозрительно или избыточно
- 3) 3 конкретных действия — что отрезать или пересмотреть на следующей неделе

Не давай общих советов. Опирайся только на цифры в моей таблице.

РАСХОДЫ:

[вставь данные]

Результат: точечный аудит финансов. Бесплатно. То, за что финдиректор просит 50 000 ₽.

05 Превратить рутинную задачу в ИИ-агента

15 минут

Опиши одну задачу, которую твоя команда делает каждую неделю руками (отчёт, ответ клиенту, проверка чего-то). Claude скажет, можно ли её автоматизировать и как.

ПРОМПТ ДЛЯ CLAUDE

Ты — архитектор ИИ-внедрений в малом бизнесе.

Ниже — описание задачи, которую моя команда делает каждую неделю руками. Скажи:

- 1) Можно ли это автоматизировать через ИИ? (да/нет/частично)
- 2) Если да — какой формат: чат-бот, n8n-workflow, скрипт?
- 3) Какие данные нужны на входе (что должна команда подавать)
- 4) План внедрения за 1 неделю (день за днём)

Будь честным. Если задача требует человеческого решения — скажи прямо.

ЗАДАЧА:

[опиши: что делается, кто делает, как часто, сколько времени]

Результат: готовый план автоматизации одного процесса. Можно запускать на следующей неделе.



150+ предпринимателей уже прошли курс и поменяли бизнес

«Пара недель курса — это год моей прошлой жизни»



Женя

недвижимость

ЧТО ДАЛЬШЕ

Если эти 5 — зашли, дальше уже не остановишься

На курсе «Внедрение ИИ в бизнес» учим не 5 промптов, а . 5 готовых ИИ-сотрудников, методология сборки шестого, инфраструктура агентов в Telegram, второй мозг компании. Типовой путь — 4 недели.

Программа курса →

Скачать Claude ↓



Денис Леушин

@denpleada